



Warum ITS

- · sind keine Verkäufer, sondern Macher...
- · auserlesene qualitative Berater
- zielorientiert und wirtschaftlich
- gute Kommunikation und holt nur die Daten, die es braucht
- motivieren und antreiben
- so ausgerichtet, damit wir dies selber umsetzten und erreichen
- · Konzept mit Luft und Reserve
- administrative Erleichterung (Formulare, Abklärungen usw.)
- gutes Preis/Leistungsverhältnis

.



Mehr Leistung vs. mehr Unterhaltung

3



Digitalisierung vs Energieeffizienz



Es lässt sich nicht alles planen...

5



Alles hinterfragen und einbringen...

i